

## Vertriebsmitarbeitende im Innendienst (m/w/d)

### Beschreibung

Wir sind ein kompetenter und ganzheitlicher Lösungspartner, der Unternehmen in der Digitalisierung ihrer Unternehmensprozesse unterstützt.

Zur Unterstützung bei unserem weiteren Wachstum suchen wir für unser **Team in Wiehl ab sofort eine/n Vertriebsmitarbeitende im Innendienst**, der/die unser Unternehmen im Vertrieb unserer Softwarelösungen unterstützt.

### Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- **Angebotsmanagement:**
  - Eigenständiges Erstellen von individuellen Angeboten für Kunden auf Grundlage ihrer Anforderungen und Bedürfnisse.
  - Sicherstellung, dass Angebote alle relevanten Informationen enthalten, einschließlich detaillierter Produktbeschreibungen, Preise und Lieferbedingungen.
- **Nachfassen von Angeboten:**
  - Proaktives Nachfassen von versandten Angeboten, um offene Fragen zu klären und sicherzustellen, dass die Kunden alle erforderlichen Informationen haben.
  - Enger Austausch mit dem Vertriebsteam, um Feedback zu Angeboten zu erhalten und Anpassungen vorzunehmen.
- **Telefonakquise:**
  - Initiierung von Telefonakquisegesprächen, um potenzielle Kunden zu identifizieren und das Interesse an unseren Produkten/Dienstleistungen zu wecken.
  - Pflege von Kundenbeziehungen durch regelmäßige Anrufe zur Vorstellung neuer Angebote oder zur Klärung von Anfragen.
- **Präsentation unserer Softwarelösungen** Vorort und remote

### Qualifikationen / Anforderungen

- **Vertriebserfahrung:**
  - Nachweisbare Erfahrung im Vertriebsinnendienst, idealerweise in der Erstellung von Angeboten und der Telefonakquise.
- **Kommunikationsfähigkeiten:**
  - Hervorragende schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten für die Erstellung von klaren und überzeugenden Angeboten sowie für die erfolgreiche Telefonakquise.
- **Eigeninitiative:**
  - Proaktive Einstellung und Fähigkeit, eigenständig zu arbeiten, insbesondere beim Nachfassen von Angeboten und bei der Identifizierung neuer Geschäftsmöglichkeiten durch Telefonakquise.
- **Organisationstalent:**
  - Effektives Zeitmanagement und Organisation, um Angebote fristgerecht zu erstellen und Telefonakquisegespräche effizient zu führen.

### Arbeitgeber

Digitalbar GmbH & Co. KG

### Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

### Arbeitsort

51674, Wiehl

### Veröffentlichungsdatum

Dezember 7, 2023

## **Leistungen der Anstellung**

- Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team
- Unbefristete Vollzeitstelle (Teilzeit möglich)
- Moderner Arbeitsplatz mit aktueller technischer Ausstattung
- Intensive Einarbeitungsphase mit Mentoring-Betreuung
- Attraktives Gehaltspaket mit Benefits wie bspw. mobile und moderne Ausstattung, Vorsorgeleistungen, Bike-Leasing, kostenlose Office-Getränke etc.
- Flache Hierarchien, direkte Kommunikationswege und ein tolles Team mit Herz & Humor